



POSITION OPPORTUNITY

Hubbell Incorporated is a leading manufacturer of quality electrical products serving all market segments. We are well established in Canada and currently seeking a top performing sales professional to join us in growing our presence.

Commercial Specification Specialist Quebec and Ottawa Area

Your focus will be to drive electrical and data specifications in the commercial & industrial construction industry. You are able to develop strong relationships with architects, consultants, engineers, property managers and institution in furthering the specifications of Hubbell products. You are an excellent communicator, a strategic thinker, have strong leadership and enjoy working independently. Educated and technically minded, you have a track record of sales growth.

Hubbell will provide you with the opportunity to be successful in a top caliber organization. We offer opportunity for advancement, a competitive base salary, generous benefits package, company leased vehicle, and an attractive incentive program.

To apply for the above position, please forward your resume and cover letter in confidence to:

Internal Candidate: <https://performancemanager4.successfactors.com/sf/jobreq?jobId=75452&company=Hubbell&username=>

External Candidate : <https://career4.successfactors.com/sfcareer/jobreqcareer?jobId=75452&company=Hubbell&username=>

We thank all applicants, but wish to advise that only qualified candidates selected for an interview will be contacted

OCCASION D'EMPLOI

Hubbell Incorporated est un fabricant de premier plan de produits électriques de qualité desservant tous les segments du marché. Solidement établis au Canada, nous recherchons présentement un professionnel de la vente de haut calibre pour nous aider à accroître notre présence.

Spécialiste des devis commerciaux Région de Québec et d'Ottawa

Votre objectif consistera à assurer la pénétration des devis de produits électriques et informatiques dans le secteur de la construction commerciale et industrielle. Vous êtes en mesure de développer des relations étroites avec les architectes, les conseillers, les ingénieurs, les gestionnaires immobiliers et les institutions pour promouvoir les devis avec des produits Hubbell. Vous êtes un excellent communicateur, un penseur stratégique, un leader solide et vous aimez travailler de manière indépendante. Éduqué et consciencieux, vous avez un historique de croissance des ventes.

Hubbell vous permettra de réussir dans une organisation de haut calibre. Nous offrons des occasions d'avancement, un salaire de base concurrentiel, d'excellents avantages sociaux, un véhicule loué par la compagnie et un programme attrayant d'incitation au rendement.

Pour présenter votre candidature, faites parvenir votre curriculum vitæ et votre lettre d'accompagnement en toute confiance à :

Candidat à l'interne : <https://performancemanager4.successfactors.com/sf/jobreq?jobId=75452&company=Hubbell&username=>

Candidat à l'externe : <https://career4.successfactors.com/sfcareer/jobreqcareer?jobId=75452&company=Hubbell&username=>

Nous remercions tous les postulants mais nous ne communiquerons qu'avec les candidats qualifiés retenus pour une entrevue.