

POSITION OPPORTUNITY

Hubbell Incorporated is a leading manufacturer of quality electrical products serving all market segments. We are well established in Canada and currently seeking a top performing sales professional to join us in growing our Burndy and Harsh & Hazard presence.

Professional Sales Representative – HCE Calgary, AB

You are an outgoing and motivated professional who aspires to a dynamic career with a market leader. Ideally, you have a successful track record in professional selling, relevant post secondary education, and are comfortable with MS Office and Windows applications. Most importantly, you are a skilled communicator who is entrepreneurial, autonomous, enjoys winning, and approaches business with enthusiasm and drive.

Hubbell will provide you with the opportunity to be successful in a top caliber organization. We offer opportunity for advancement, a competitive base salary, generous benefits package, company leased vehicle and an attractive incentive program.

To apply for the above position, please forward your resume and cover letter in confidence to:

Internal Candidate: <https://performancemanager4.successfactors.com/sf/jobreq?jobId=74366&company=Hubbell&username=>

External Candidate: <https://career4.successfactors.com/sfcareer/jobreqcareer?jobId=74366&company=Hubbell&username=>

We thank all applicants, but wish to advise that only qualified candidates selected for an interview will be contacted.

OCCASION D'EMPLOY

Hubbell Incorporated est un fabricant de premier plan de produits électriques de qualité desservant tous les segments du marché. Solidement établis au Canada, nous recherchons présentement un professionnel de la vente de haut calibre pour nous aider à accroître la présence de nos produits Burndy et pour milieux difficiles et dangereux.

Représentant(e) des ventes - HCE Calgary, AB

Vous êtes un(e) professionnel(le) motivé(e) en quête d'une carrière dynamique auprès d'une société de renom. Vous possédez une expérience dans la vente professionnelle, un diplôme post-secondaire connexe, et de solides connaissances des applications MS Office et Windows. Encore plus important, vos aptitudes exceptionnelles en matière de communication font de vous un(e) professionnel(le) entreprenant(e) et autonome qui s'attaque au marché avec beaucoup d'enthousiasme et de positif.

Hubbell vous fournira l'occasion de connaître le succès dans une entreprise de premier calibre avec un cheminement de carrière éprouvé, un salaire de base concurrentiel, des avantages sociaux généreux, un véhicule loué par la compagnie et un programme d'encouragement des plus attrayants.

Pour présenter votre candidature, veuillez faire parvenir votre curriculum vitae et votre lettre d'accompagnement en toute confiance à :

Candidat à l'interne :

<https://performancemanager4.successfactors.com/sf/jobreq?jobId=74366&company=Hubbell&username=>

Candidat à l'externe :

<https://career4.successfactors.com/sfcareer/jobreqcareer?jobId=74366&company=Hubbell&username=>

Nous remercions tous les postulants mais nous ne communiquerons qu'avec les candidats qualifiés retenus pour une entrevue.